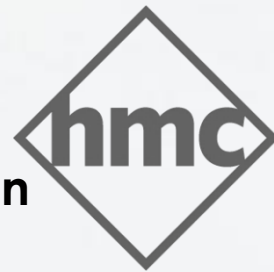




Overzicht
Ontwerpfases
Commerciële technieken/Interieur advies





Mevr. Teterissa



Mevr. Wegman



Even voorstellen
Welkom bij commerciële technieken;
wij zijn het docententeam voor leerjaar 1

Mevr. van Rees



Mevr. Trommel





Periodeplanning

Les 1

IN Overzicht commerciële techniek
WS Huisstijl
+ opdracht huisstijl + start maken met de opdracht
Introductie marketing

Les 2

Werken aan huisstijl
+ in duo's elkaar feed-forward geven
Marketing: Het bedrijfsleven
+ verwerkingsopdracht **inleveren**

Les 3

Werken aan huisstijl DO + inleveren
Marketing: De consument
+ verwerkingsopdracht **inleveren**

Les 4

Beoordelen do via de chat a.d.h.v. rubric
WS Wie is jouw klant
+ werken aan opdracht wie is mijn klant

Les 5

Werken aan opdracht
wie is mijn klant + inleveren
WS Kostenraming + opdracht kostenraming
Werken aan opdracht kostenraming

Les 6

Werken aan opdracht kostenraming
WS BTW + SO BTW
Marketing: Fabrikant
+ verwerkingsopdracht **inleveren**

Les 7

Werken aan opdracht kostenraming + in
duo's nakijken + inleveren
Marketing: Winkelverkoop
+ verwerkingsopdracht **inleveren**

Vakantie

Les 8

Marketing; Winkelcentrum
+ verwerkingsopdracht **inleveren**
Toets marketing

Marketing

Gekoppeld aan het vak interieur advies

Ontwerpfases



Inhoud

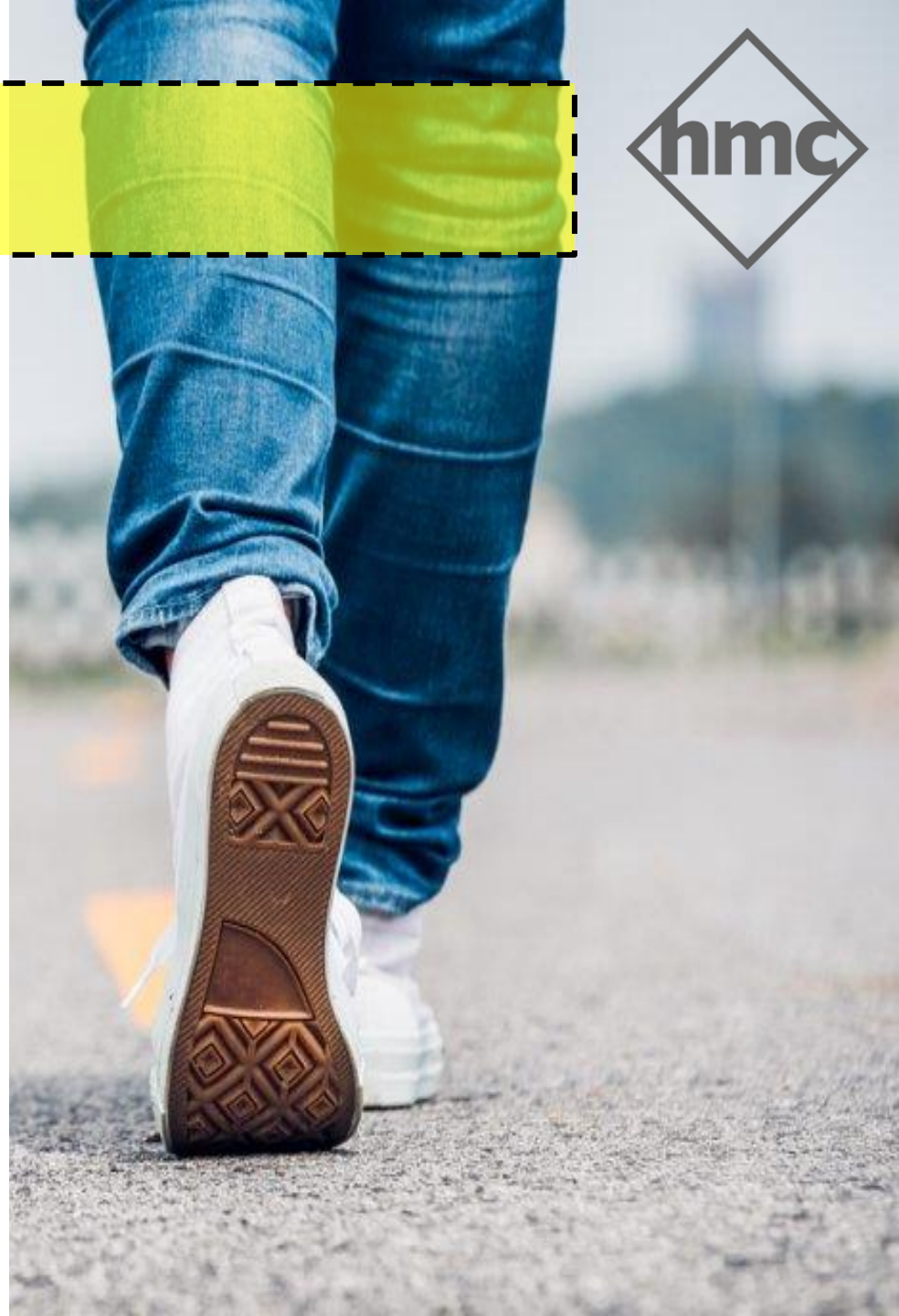
Inleiding

Leerdoel

Lesdoel

Ontwerpfases

Lesdoel behaald?



Ontwerpfases



Inleiding

Kennis maken met
ontwerpproces.

Verschillende stappen.

**Deze volgorde is altijd hetzelfde
en komt de hele opleiding
terug!**



Ontwerpfases

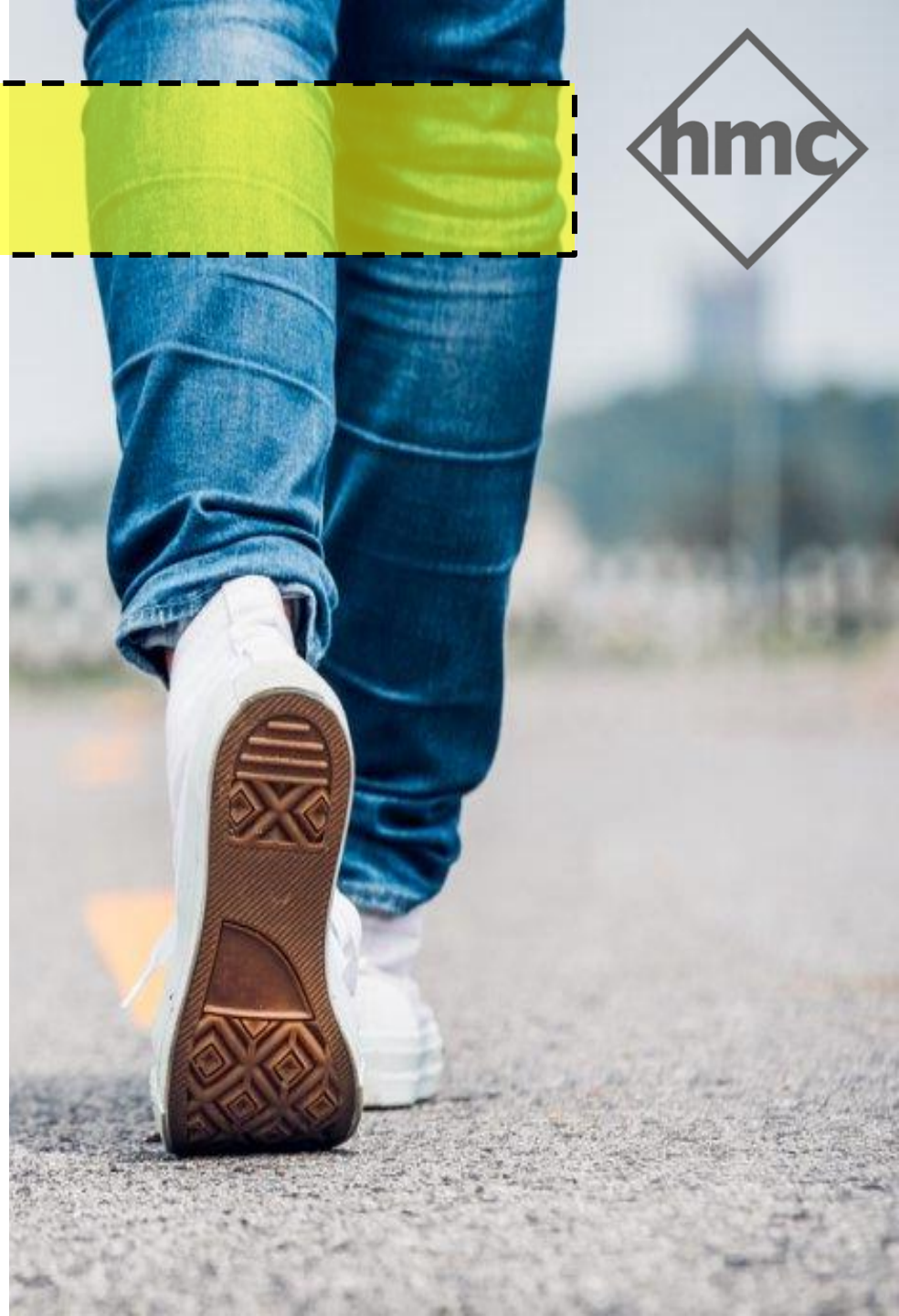


Leerdoel

Kennis maken met ontwerpfases.

Kennis maken met beroep:

- Financiële kant.
- Commerciële kant.



Ontwerpfases



Lesdoel

Kennis hebben gemaakt met:

- Ontwerpfases.
- Financiële en commerciële kant van beroep.

Extra:

- Ontwerpfases uit je hoofd kennen.



Ontwerpfases



CT			IA
1	BUDGET KLANT	Inventarisatie	PVE
2		Schetsfase	SCHETSEN
3	KOSTENRAMING	Voorlopige fase	VOORLOPIG ONTWERP
4	OFFERTE + KOSTENOVERZICHT BESTELLIJST	Definitieve fase Planning van de uitvoering	MEUBELLIJST DEFINITIEF ONTWERP
5	FACTUUR	Afhandeling	OPLEVEREN INTERIEUR

Ontwerpfases



CT			IA
1	BUDGET KLANT	Inventarisatie	PVE
2		Schetsfase	SCHETSEN
3	KOSTENRAMING	Voorlopige fase	VOORLOPIG ONTWERP
4	OFFERTE + KOSTENOVERZICHT BESTELLIJST	Planning van de uitvoering	DEFINITIEF ONTWERP
5	FACTUUR	Afhandeling	OPLEVEREN INTERIEUR

> We doorlopen de financiële stappen die je doorloopt binnen **commerciële technieken**

Ontwerpfases

Budget

Budget kennen =
advies kunnen geven.



Ontwerpfases

Kostenraming/begroting

Schatting.

Overzicht wat er aangeschaft moet worden.

Richtlijn voor het ontwerp!



Ontwerpfases



Meubellijst

Overzicht van de meubels.

Als volgt noteren:

Afbeelding met de volgende gegevens erachter:

- Merk/leverancier
- Artikelnaam/nummer
- Uitvoering
(maten, soort poot, met of zonder armleuning)
- Materiaal + kleur
- Prijs



Ontwerpfases



Offerte

= prijsopgave

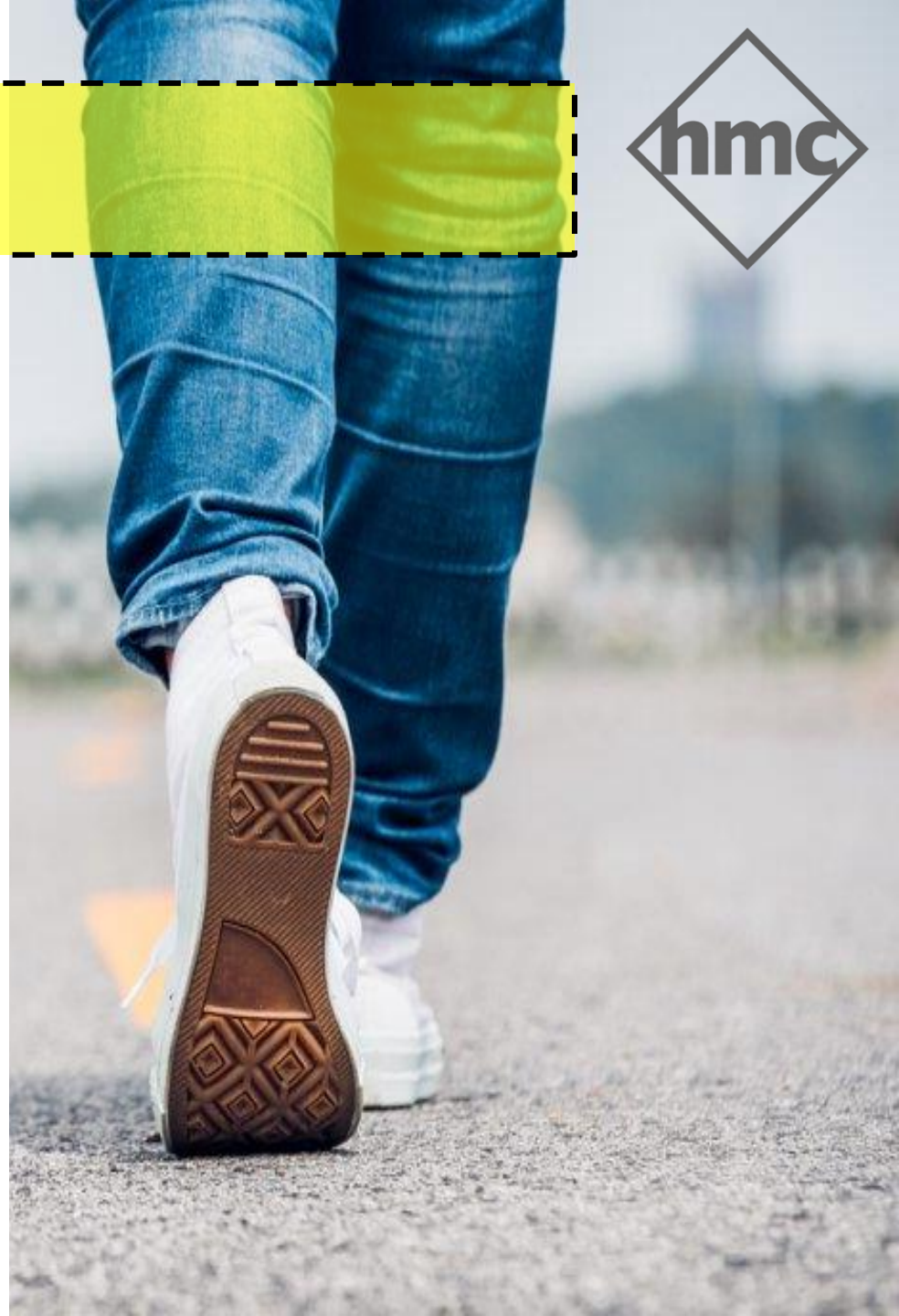
Exacte beschrijving van:

- Werkzaamheden
- Materialen
- Meubels

Offerte = bindende
prijsopgave!

Gaat jouw klant akkoord?

Bijlage van offerte =
kostenoverzicht.



Ontwerpfases



Bestellijst

= de offerte akkoord?

Tijd om meubels te bestellen.

Bestellijst:

- Meubels
- Materialen
- Accessoires

Leveranciers zet je altijd op alfabetische volgorde!

De bestellijst = voor het bedrijf!



Ontwerpfases



Factuur

Advies af & ontwerp
opgeleverd?

Factuur = rekening.

Bij ondertekenen offerte
= een gedeelte
aanbetaald door de
klant.

Aanbetaling verrekenen met
totaalbedrag.



Ontwerpfases



Lesdoel behaald?

Kennis gemaakt met:
Ontwerpfases.

Ken je ze nog?

- Inventariseren
- Schetsen
- Voorlopige fase
- Definitieve fase
- Afhandeling

Kennis gemaakt met:

- Financiële kant
- Commerciële kant

